



Is op zoek naar een nieuwe collega!

## Ben jij klaar voor een nieuwe uitdaging?

### Business Development Manager

Wij zijn op zoek naar een dynamisch salestalent om ons team te versterken! Als Business Development Manager zal u in België continue op zoek zijn naar nieuwe kansen in de markt. Meer specifiek bij de events, vaste venues en vershandel! Je gaat als teamplayer een team van professionals versterken waarbij je op eigen initiatief op jacht gaat naar nieuwe business. Verder rapporteer je rechtstreeks aan de CEO.

## Wat ga jij ondernemen? Wel liefst zo veel mogelijk!

### Maar toch zeker:

- > Nieuwe business acquisitie
- > Uitwerken salesplan voor nieuwe prospectie, cold calling, cross-selling, upselling,... met duidelijke salestargets
- > Sales meeting op regelmatige basis waarin u rapporteert t.o.v. het opgezette salesplan
- > Uitwerken van deelnames aan beurzen & congressen alsook participatie

- ✓ *U spreekt zowel Nederlands, Engels als Frans*
- ✓ *> 2 jaar ervaring als sales in B2B*
- ✓ *Sterk in presentatie, administratie & onderhandelen*

## Over het bedrijf

Easy Payments-group, is een van de leidende payment services providers op Europees vlak met 20 jaar ervaring! We zijn 1 van de topspelers in de ontwikkeling van de omnichannel strategy en zijn op zoek naar extra ambitieuze werkrachten om onze positie en propositie aan de markt te versterken.

## Wat bieden wij?

Werkervaring in de fintech industrie, sales en marketing.

Kansen om jezelf te ontwikkelen en je eigen ideeën op het gebied van sales en marketing tot uitvoering te brengen.

U krijgt de vrijheid om uw eigen project op te bouwen

Marktconforme verloning met bonussen/commissie.

## Solliciteer nu!

Stuur een mailtje naar [fredrik@easypayments.be](mailto:fredrik@easypayments.be) t.a.v. Fredrik Van Hulle

Of bel ons via 09/394.1394